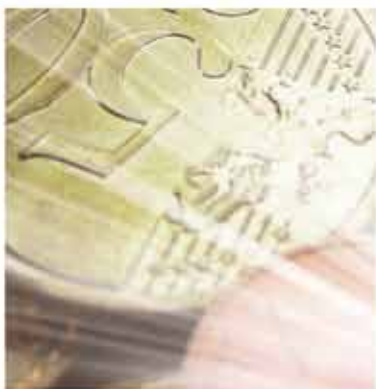


Voor
mensen en
organisaties
die werkelijk
open staan
om een
nieuw
gedachtegoed
toe te staan



SPIRIT IN FINANCE

OPLEIDING EN TRAININGSTRAJECTEN
RELATIONEEL ADVISEREN

Welkom
door Ivo Valkenburg

3

Van
Vertrouwen
tot Spirit

De vijf kerncompetenties
van Spirit in Finance
Relationeel adviseren

4



Voor wie?

5



Wat is
Relationeel
Adviseren?

6

Module 1

Algemene Basisopleiding
Relationeel Adviseren

7

Module 2A

Individuele
Life & Business
Coaching

8

Module 2B

Praktijkverdieping
Relationeel Adviseren

9

Spirit in
Finance
Netwerk

The Experience
to be continued

10

Investering

11



Waarom
Spirit in
Finance?

Acht
kernachtige
redenen

12

Wie is wie?

Maak kennis
met onze
trainers

14

Aanmeldingen
en inlichtingen

15



Welkom door Ivo Valkenburg

Auteur van **Spirit in Finance**

Een pleidooi voor de liefde
als wettig betaalmiddel

Tevredenheid
ontstaat
pas dan
als je inziet
dat alleen
de liefde
echt is

*G*efeliciteerd! Je hebt met deze brochure een waardevolle sleutel in handen. Om via opleiding en training door de oppervlakte van situaties rondom jezelf en je omgeving heen te leren kijken. Om de onderliggende waarheid te ontdekken: Liefde is wie we zijn. Liefde is al wat is. Dat is het centrale uitgangspunt van Relationeel Adviseren. Je leert om werkelijk verbindend te communiceren vanuit hogere Inspiratie, met jezelf en anderen. Je wordt een instrument van de Spirit. Binnen een organisatie of gezin.

Maar ... geen Spirit zonder beweging in materie. Geen beweging in materie zonder Spirit. Vandaar Spirit in Finance. Spirit staat voor bezieling, vuur en hogere Inspiratie. Finance staat voor geldstroom, materie in beweging, aardse stof die inwisselbaar is.

Relationeel Adviseren leert je te genieten van het leven in de wereld, zonder van de wereld te zijn. Het leert jou het goud in al je relaties te ontdekken, te midden van de aardse realiteit. Het scherpt je aan om anders te denken en anders te handelen. Nooit eerder heb je met zoveel enthousiasme en plezier door het leven gewandeld. Problemen zijn er nog steeds, maar je ervaart ze anders. Je bent beter geïnspireerd in uitdagende vraagstukken en leert steeds meer te vertrouwen op je innerlijke kompas. Je ontdekt dat liefde de enige kracht is die er bestaat, hoe donker het soms ook lijkt. Hoe meer je de Spirit in de mensen en gebeurtenissen van de wereld leert zien, hoe meer liefde, licht en helderheid je voelt in je lichaam, je hart, je ziel en je gedachten.

Is er nog iets dat je weerhoudt?!

Je bent van harte uitgenodigd!

Ivo Valkenburg

www.spiritinfinance.nl

De vijf kerncompetenties van Spirit in Finance Relationeel adviseren

Relationeel Adviseren helpt jou de bezieling en de kwaliteit van je dagelijks leven te verdiepen. Zowel privé als zakelijk. Je leert om je meer en meer vanuit innerlijke kracht te verbinden met jezelf en de mensen om je heen. Je gaat authentiek koersen op je intuïtie. Je begrijpt beter waaruit je handelingen voortkomen en welke uitwerking ze hebben op je (werk)omgeving. We bereiden je voor op een toekomst die volgens ons in handen zal zijn van ondernemende mensen die zo goed mogelijk gebruik maken van de vier belangrijkste intelligentievormen: rationele, emotionele, spirituele en fysieke intelligentie. Een basisvereiste om het verlangen met vertrouwen over jezelf en anderen te laten groeien naar authenticiteit. Om vervolgens vanuit een heldere persoonlijkheid door te bewegen naar Identiteit, een staat waarin je werkelijk samenvalt met je Hogere Zelf.

Je bouwt met deze opleiding een stevig fundament voor een oprecht zijn in het 'nu'. Het opent een toekomst die Relationeel Adviseren als een heldere ondertoon in al je doen en laten weet te behouden. We werken tijdens deze opleiding aan je groeipad van Relationeel Adviseren via de vijf volgende kerncompetenties:

- 1 Vertrouwen**
Being Trusted Advisor
Het leren toepassen van een positieve levenshouding die werkelijk voor een langere termijn werkt. Het 'nog niet vaardig of onbekend zijn' geeft geen aanleiding om enig wantrouwen of angst op mensen of situaties te projecteren. Met talent voor enthousiasme, plezier en aanvaarding van al dat is.
- 2 Afgestemd zijn**
Connecting through empathy
Het vaardig worden dat relationeel adviseren een blijvende communicatie vanuit je hart vereist. Het talent om oprecht menselijk te kunnen spreken en te luisteren, onder welke wisselende omstandigheden dan ook. Meer kennis krijgen van de do's en don'ts binnen relationele communicatie.
- 3 Holisme**
'The mirror has two faces'
Het versneld, in een oogopslag, de diversiteit van alle aspecten kunnen zien. Het besef dat alles met alles en iedereen is verbonden, zonder dat dit je negatieve stemmingswisselingen geeft. Het kunnen opereren en signaleren buiten je eigen vakgebied of expertise.
- 4 Authenticiteit**
Being your personality
Het bewust zijn van jezelf, een persoonlijkheid durven te zijn. Je eigen expertise gezicht geven binnen een organisatie en/of gezin. Basisvoorwaarden echt vervuld zien. Onder veranderende –ook bedrijfsmatige– omstandigheden zichtbaar en tevreden kunnen blijven. Intuïtie op de juiste manier inzetten, vruchtbaar worden.
- 5 Identiteit**
Moving yourself by Divinity
Het kunnen blijven voelen en handelen zoals je wordt ingegeven. Besef dat het doel en de zin van je leven voorbij je 'kleine ik' ligt. Het toestaan dat je vanuit authenticiteit door kunt groeien naar een ware Identiteit, een bron van liefde en licht. Je keuzes worden vanaf nu bepaald door je Hogere Zelf, je bent een instrument van de Spirit.

Voor wie?

Spirit in Finance richt zich op mensen en organisaties die bereid zijn om een nieuw gedachtegoed omtrent communicatie, planning en advisering toe te laten. Niet vanuit de theorie of bedachte werkelijkheid, maar vanuit het hier en nu, vanuit de praktijk van de werkvloer.

Vanuit Spirit in Finance is al ruime ervaring opgebouwd met doelgroepen van managers, ondernemers, particulieren en adviseurs.

| | |
|----------------------|---|
| Managers | In het midden- en kleinbedrijf, multinationals, (semi-)overheid, zorginstellingen en onderwijs. |
| Ondernemers | In het midden- en kleinbedrijf, investeerders, starters, vrije beroepers, free-lancers en ondernemers/eigenaren rondom het moment van herstructurering of bedrijfsbeëindiging. |
| Particulieren | Actieve mensen die bewust in het leven staan, bezig met zelfontwikkeling en geestelijke groei, mensen die open staan voor verdieping en zingeving, levensgenieters, mensen op zoek naar uitdagingen, bijvoorbeeld rondom zingeving, gezondheid en geluk. Partners van managers, ondernemers en adviseurs. |
| Adviseurs | Financiële dienstverleners, accountants, belastingadviseurs, adviseurs op het gebied van personeelsmanagement en organisatieontwikkeling, marketingmanagers, beleidsmedewerkers, trainers, ontwerpers, architecten, juristen, (para-) medici, artsen, verplegers, technici, accountmanagers, makelaars, etc. etc., generalisten of specialisten, in loondienst of zelfstandig die van nature tot de nieuwe generatie van adviseurs behoren. |

Algemene Basisopleiding Relationeel Adviseren

Een intensieve zesdaagse training in het buitenland (inclusief reis).

Wat is Relationeel Adviseren?

Relationeel Adviseren is het leren om werkelijk verbindend te communiceren vanuit hogere Inspiratie, met jezelf en anderen.

In veel gesprekken blijft de communicatie beperkt tot het uitwisselen van met name zakelijke, technische informatie of juist pure emotionele willekeur. Het is vaak een ontmoeting van 'hoofd tot hoofd' of 'emotie tot emotie'. Relationeel Adviseren faciliteert een ontmoeting van 'hart tot hart' of als dat te soft klinkt van 'romp tot romp'. Je bent erop gericht om op een zo natuurlijk en authentiek mogelijke manier een echte relatie tot stand te laten komen. Daarna is de communicatie op vak- of levensinhoudelijk niveau gemakkelijk en doorgaans zonder problemen mogelijk.

Relationeel Adviseren leert je om te voelen waar jezelf en de ander staat en wat jij en de ander werkelijk nodig hebben. Het activeert een oprechte levenshouding met meer zelf besturing. Relationeel Adviseren verhoogt dan ook niet alleen de professionaliteit, het leidt ook tot veel meer plezier en voldoening in je dagelijks bestaan. Bij Relationeel Adviseren heb je niet meer het gevoel dat je werkt. Heb een leuk leven!

We gaan op reis, letterlijk en figuurlijk. Om meer rendement te behalen uit de training. Om dichterbij jezelf en de mensen om je heen te komen. Altijd ergens op een mooie plek in de natuur. Relationeel adviseren werkt alleen als je zelf het goud in je relaties ontdekt. Het goud in de verbinding met jezelf, je klant en je collega's. Maar ook in de relatie met je gezin en de andere mensen in je omgeving. Daarom leren wij jou in deze training eerst de blik naar binnen te richten. We gaan naar het hart om je te laten her-inneren en te voelen wie je in essentie bent. Hoe meer je ruim baan geeft aan de Spirit binnen jezelf, hoe beter je ruim baan kunt geven aan de Spirit van je medemens.

Je kijkt in de spiegel bij jezelf en bij je buddy. Je buddy is een door jou zelf uitgekozen deelnemer aan het begin van deze training. Je zult tijdens de training extra goed verbonden zijn met je buddy die je ondersteunt en aanmoedigt om de door jou gewenste doelstellingen te realiseren. Je leert om efficiënt te luisteren naar je eigen behoeften en die van anderen. Dit leereffect wordt nog eens versterkt door het waarnemen en doorvoelen van de processen bij de andere deelnemers in de groep. Vanuit de antwoorden op belangrijke levensvragen wordt de concrete vertaling gemaakt naar advies over praktische vraagstukken.

Deze algemene basisopleiding wordt afgesloten met het opstellen van een individueel leerplan waarin de persoonlijke en zakelijke doelstellingen voor het vervolg worden geformuleerd. Een krachtige intentie voor de toekomst.

Relationeel Adviseren betekent voor...

MANAGERS Veel meer te bereiken door veel minder te doen. Behoren tot de nieuwe generatie van movers and shakers die beroepen en organisaties klaar stomen voor een nieuwe dimensie. Je gaat leven in plaats van overleven.

ONDERNEMERS Een uitdaging om vanuit een ander perspectief het eigen bedrijf meer holistisch te zien. Het opent daarmee andere mogelijkheden dan voorheen. Je kunt jezelf een andere rol laten vervullen. Je laat soepeler veranderende omstandigheden toe. Het verlaagt de stress-factor. Het inspireert bij het opstarten, danwel herstructureren of beëindigen van een bedrijf.

PARTICULIEREN Meer innerlijke rust en tevredenheid. Je wordt als een rots in het midden van de woelige oceaan van het leven. Je wordt wakker voor de Spirit in je leven. Je relatie met je partner raakt (opnieuw) geïnspireerd. Dat alles is van onschatbare waarde.

ADVISEURS Je potentieel van luisteren en spreken wordt opgerekt. Als Trusted Advisor ontwikkel je relaties voor het leven. Je leert jezelf verder te openen om geïnspireerd te adviseren. De klant zal sneller in beweging komen en beslissingen worden daadkrachtiger genomen. Je voelt je onafhankelijker van opgelegde regels en wetten. Je gidst de klant deskundig en betrouwbaar door de (financiële) jungle van producten en diensten.

TRAININGSDATA ALGEMENE BASISOPLEIDING RELATIONEEL ADVISEREN

| 20 – 25 september 2009 | 08 – 13 februari 2010 | 14 – 19 juni 2010 | 20 – 25 september 2010 |
|---|---|--|---|
| Italië | Portugal (Madeira) | Roemenië (Transilvanië) | Griekenland |
| Hotel "Villa Simplicitas E Solferino" / San Fedele D'Intelvi, Como / WWW.VILLASIMPLICITAS.IT | Hotel Jardim Atlântico Lombo da Rocha, Prazeres, P-9370-605 Calheta, Madeira WWW.JARDIMATLANTICO.COM | Hotel Bianca Fântânele Fantale, Belis, Cluj Napoca WWW.UNITA-TURISM.RO | Ekies All Senses Resort Vourvourou 63078 WWW.EKIES.GR |

Plaats hier je eigen datum Kies je favoriete bestemming Stel je eigen groep van minimaal 8 tot 10 deelnemers samen

Als je na deze opleiding verder wilt, dan heb je de keuze uit drie verschillende opties

| KEUZE 1 | KEUZE 2 | KEUZE 3 | |
|---|---|--|--|
| Je kiest voor Module 2A Individuele Life & Business Coaching, een personal coachingsprogramma op maat (zie pagina 8). | Je kiest voor Module 2B Praktijkverdieping Relationeel Adviseren, een intensief praktijkprogramma voor adviseurs, managers en/of ondernemers, particulieren (zie pagina 9). | Je kiest voor de combinatie van zowel Module 2A als Module 2B (zie pagina 8 en 9). | Na afloop van de Algemene Basisopleiding Relationeel Adviseren adviseren wij je graag over deze keuze-mogelijkheden. Daarnaast ben je welkom om deel te nemen aan het Spirit in Finance Netwerk (zie pagina 10). |

Gedurende een periode van een halfjaar bieden wij je een intensief begeleidingstraject in je processen van persoonlijke en zakelijke transformatie. Van business-as-usual tot business-as-it-could-be. Deze Module 2A is ook geschikt voor het afronden of beëindigen van zakelijke trajecten of het juist beginnen of opstarten van zelfstandig ondernemerschap. Je mag rekenen op individuele sessies van in totaal 12 uur plus telefonische ondersteuning met coaching on the job van maximaal 2 uur. Exclusief een intakegesprek van gemiddeld 1,5 uur waarin met elkaar de inhoud van het programma wordt afgestemd. Hierbij worden ook de eerder door jou geformuleerde persoonlijke doelstellingen uit Module A opnieuw getoetst en zo nodig in samenspraak aangepast.

Tijdens de coachingsgesprekken van gemiddeld 1,5 uur per keer, spiegelen wij jou in relevante situaties en omstandigheden. Hierdoor herken je direct waar jouw leerpunten liggen. Uiteraard reiken wij je praktische instrumenten aan om obstakels verder op te ruimen. We geven suggesties en inspiratie om je doelstellingen te realiseren. Het is toegestaan en soms zelfs van harte aanbevolen, om ook eventuele gezinsleden in dit proces te betrekken. Op deze manier kun je niet alleen in je werk, maar ook privé positieve vruchten plukken vanuit de Algemene Basisopleiding Relationeel Adviseren.

Als je ervoor open staat, zullen wij ook graag stil staan bij je fysieke vitaliteit. Juist als lichaam en geest op een gezonde manier met elkaar zijn verbonden, ben je in staat om krachtig en met een gevoel van vrijheid en plezier je werk uit te oefenen. Voor dit aspect hebben wij eigentijdse artsen en therapeuten om hun specifieke bijdrage te leveren aan jouw groei en vooruitgang. Dit alles wordt ondergebracht in de beschikbare 14 uren van deze Module 2A.

Praktijkverdieping Relationeel Adviseren

Blijvende verandering vereist voortdurende oefening! Helaas, want je veranderde denken staat niet gelijk een nieuwe, positieve levenshouding toe. Het kost nu eenmaal tijd om de door jou in Module 1 ontwikkelde visie concreet in de praktijk te realiseren. Ook is het niet altijd eenvoudig om alleen, zonder gids(en), oude structuren los te laten en nieuwe te omarmen. Daarom hebben wij Module 2B ontwikkeld. Om jou te helpen zelfverzekerd je keuze voor je nieuwe denken en handelen toe te staan. Om je te bemoedigen in je authenticiteit en je te bekrachtigen in je professionaliteit.

Deze opleiding start met een 2-daagse bijeenkomst, gevolgd door vijf onafhankelijke terugkomdagen, verspreid over ruim een halfjaar. De opleiding wordt afgerond met opnieuw een 2-daagse bijeenkomst. Alle bijeenkomsten vinden plaats op kantoor van Spirit in Finance te Heusden. Wij faciliteren beide 2-daagse bijeenkomsten met een overnachting in Hotel De Verdwaalde Koogel.

Je wordt ondersteund door 'state-of-the-art-inzicht' die je wordt aangereikt door de docenten en trainers van Spirit in Finance, maar ook door de andere deelnemers van deze Module 2B. De onderlinge verbinding van een groep gelijkgestemden, die ervoor kiezen veranderingen en nieuwe gedachten in hun werk door te voeren, biedt meer helderheid. Deze praktijkverdieping is ook bedoeld om je andere manier van werken en handelen herhaaldelijk en consequent over een periode van driekwart jaar met professionele ondersteuning te integreren in je dagelijkse manier van doen.

We praktiseren de vijf kerncompetenties van Relationeel Adviseren:

- VERTROUWEN** het waarmaken van je kern je doelstelling(en) durven te realiseren
- AFGESTEMD ZIJN** het praktiseren van empathie
- HOLISME** het leert je versneld de diversiteit van alle aspecten in één oogopslag te zien
- AUTHENTICITEIT** het vormen van je persoonlijkheid en het ervan toepassen met esprit
- IDENTITEIT** het leven vanuit je Hogere Zelf

Je wordt gestimuleerd om jouw persoonlijke ontwikkelingsdoelen, zowel zakelijk als privé, blijvend te realiseren. Deze heb je aan het einde van de Algemene Basisopleiding Relationeel Adviseren zelf gemotiveerd op basis van je eigen behoeften, omstandigheden en inzichten. Naar gelang de signatuur van de groep worden extra externe vakdocenten of trainers aangetrokken.

The Experience to be continued ...

WELKOM!

Na afronding van de Beroepsopleiding Relationeel Adviseren kunnen wij ons voorstellen dat je de ervaring van groei en vooruitgang wilt voortzetten. Wij nemen bij veel managers, ondernemers adviseurs en particulieren de behoefte waar om af en toe op hartsniveau gelijkgestemde mensen te blijven ontmoeten. Om elkaar te ondersteunen en aan te moedigen om waar-achtig de stem van je hart te blijven volgen. In je werk en daarbuiten. Vandaar het Spirit in Finance Netwerk. Een ontmoetingsplaats voor eigentijdse mensen die willen blijven leren om werkelijk verbindend te communiceren vanuit hogere Inspiratie, met zichzelf en anderen. Die een instrument van de Spirit willen zijn. Om een samenleving van liefde, een economie van geluk te creëren.

WAT MAG JE VERWACHTEN?

Exclusief voor deelnemers aan het netwerk, worden jaarlijks minimaal 4 tot 6 bijeenkomsten georganiseerd. Zowel de inhoud, de lengte als het karakter van de bijeenkomst wisselt per keer. Er wordt altijd gewerkt aan verdere verdieping van het Relationeel Adviseren. De intensivering van de onderlinge verbinding tussen de verschillende deelnemers aan het netwerk is een prettig bijproduct.

De meeste bijeenkomsten hebben een informeel en kleinschalig karakter om lekker snel en vertrouwd met elkaar de diepte in te kunnen ingaan. Je leert niet alleen steeds beter te voelen wie je bent. Je gaat ook steeds meer leven zoals je wordt ingegeven door hogere Inspiratie.

We verdiepen ons in de materie en creëren verbinding met gelijkgestemden. Een bijzondere manier om het resultaat van jouw werk op een nog hoger niveau te tillen.

Op de website van Spirit in Finance staat altijd een actueel overzicht vermeld van het programma met bijeenkomsten voor het lopende seizoen.

EMBRACE THE SPIRIT!

Investing

| NAAM VAN DE MODULE | PRIJS | BIJZONDERHEDEN |
|--|-------------------------------|--|
| MODULE 1 Algemene Basis- opleiding Relationeel Adviseren | € 3.640,- * | Incl. vliegtickets (economy class), plaatselijk vervoer, overnachtingen alleen in eigen kamer, maaltijden, studieliteratuur en reader. Excl. kosten voor eventuele eigen bar-consumpties, persoonlijke uitgaven en verzekeringen |
| MODULE 2A Individuele Life & Business Coaching | € 1.960,- ** | Toelating alleen na afronding van Module 1 |
| MODULE 2B Praktijkverdieping Relationeel Adviseren | € 3.820,- * | Toelating alleen na afronding van Module 1 |
| Periodieke bijeenkomsten vanuit het Spirit in Finance Netwerk | € 150,- ** per bijeenkomst | Toelating alleen na afronding van Module 1 Door Ivo Valkenburg opgeleide RLP®'ers zijn ook van harte welkom! |

* Deze onderwijsactiviteit is in het kader van een beroepsopleiding vrijgesteld van BTW.

** Exclusief 19% BTW.

Alle prijzen zijn per persoon en onder voorbehoud van eventuele wijzigingen en toeslagen per reisbestemming. De betalingen zijn per module direct verschuldigd na aanmelding en registratie. Raadpleeg voor actuele informatie altijd onze website www.spiritinfinance.nl

Waarom Spirit in Finance?

Acht kernachtige redenen

1

WIJ ZIJN EEN ECHT NEDERLANDS BEDRIJF

Ivo Valkenburg komt uit een nest van financiële dienstverleners. De materie rondom geld is hem van oudsher met de paplepel ingegoten en zit volop in zijn bloed. De familie heeft jarenlange ervaring als professionals en zijn specialisten in de spirit van het nieuwe paradigma. De onafhankelijkheid van de docenten en trainers geven originaliteit voorbij dogma en oude, beperkende leermethodieken. Wij stoppen niet bij authenticiteit, maar leren jou door te groeien naar Identiteit.

2

PUUR 'ZIJN'

Het team van Spirit in Finance leeft zijn missie door relationeel adviseren in de praktijk te brengen. Dit betekent dat we weten wie we zijn, 100% puur en transparant. Geen verborgen agenda's, maar open en eerlijke communicatie. Dat voelt mogelijk even vreemd, want wij vertellen exact waar het vanuit ons zichtsveld op staat. We helpen u te ontdekken waar u echt voor gaat. Alleen als wij zelf oprecht puur 'Zijn' en handelen, bent u bereid te veranderen vanuit authenticiteit naar Identiteit.



3

ONZE AANPAK IS HOLISTISCH

Wij benaderen elke opdracht vanuit een integraal perspectief. We hebben oog voor zowel de rationele aspecten (organiseren, plannen, resultaten boeken) als de emotionele en spirituele aspecten (ontdekken, luisteren, delen). Geen hoofd en emotie zonder hart, geen hart zonder hoofd en emotie.

4

MENS EN ORGANISATIE KOMEN IN BEWEGING

Spirit in Finance brengt beweging waar voorheen dogma of beknelling regeerde. Soms is dat mooi en soms voelt het vreselijk, maar uiteindelijk meebewegen doe je! We activeren hartstochten en laten de energie weer stromen. Uiteindelijk komt er altijd het beste voor jou en je omgeving uit voort.



5

BEWEZEN RESULTAAT

Sinds 1985 hebben wij nationale en internationale organisaties onzichtbaar veranderd met zichtbaar resultaat. Vooraanstaande dienstverleners in de financiële wereld hebben strategie en beleid succesvol kunnen transformeren. Concreet en tastbaar. Wij blijven bouwen aan een stabiele, nieuwe wereld en een economie waar levensoptimalisatie wordt verkozen boven winstmaximalisatie 'ten koste van'.

6

ENERGIEK EN ENTHOUSIAST

Enthousiasme voor diverse branche's en passie voor de mens vormen de drijfveren van onze inzet. We verlenen een dienst van 'hart tot hart' of 'romp tot romp' en dat betekent dat we vooraf best kritisch zijn voordat we een opdracht accepteren. We willen weten of de wederzijdse 'click' er is en of we samen het avontuur aan durven te gaan. Is er volop positieve energie? Dan gaan we samen op reis! Enthousiast en vol vertrouwen.



7

INTERESSANT NETWERK IN BINNEN- EN BUITENLAND

Eigenlijk best een beetje vreemd. We houden helemaal niet zo van netwerken. U ziet ons dan ook niet vaak verschijnen op bijeenkomsten, feesten en recepties. Toch beschikken we over een buitengewoon groot en hecht professioneel netwerk van koplopers in de nationale en internationale wereld. Geen bak vol met kaartjes, wel een wereldwijd liefdevolle verbinding met mensen, organisaties, hogescholen en universiteiten die ieder op hun eigen manier actief bouwen aan een duurzame (financiële) wereld.



8

PASSIE EN COMPASSIE

Onze hartstocht voor de mens zorgt ervoor dat we met passie, plezier en compassie voor jou werken. Onze liefde voor het vak laat jouw tevredenheid, je activiteiten, je relaties verder groeien en bloeien. We laten je in zien dat dit alles begint met een betere relationele advisering.

Wie is wie?

Maak kennis met onze trainers



IVO VALKENBURG (1966) is al meer dan 20 jaar actief in de wereld van de financiële dienstverlening. Eerst als pensioenadviseur, later als business coach, spreker, schrijver en organisator van workshops, retreats en een beroepsopleiding voor financiële dienstverleners. Hij is vooral een man met een missie. 'Als geld en materie ergens toe kunnen bijdragen, dan is het wel aan de creatie van de Hemel op Aarde'.

TON PETERS (1960) is reflectie-therapeut en werkt vanuit helderheid, intuïtie en spiritualiteit. Met zijn invoelend vermogen en zijn talent voor reflectie, kan hij jou (afhankelijk van de vraagstelling en situatie) inzichten, doorgang en bemoediging geven. Deze aspecten kunnen groei, doorstroming en rust geven.



LILI BAUMANN (1967) is geboren in Alba Iulia, de oude hoofdstad van het Roemeense Transilvanië. Ze studeerde bouwkunde aan de Universiteit van Cluj-Napoca en werkte ruim 10 jaar als ingenieur. Na een zwaar auto ongeluk besloot Lili om het roer volledig om te gooien. Inmiddels is Lili alweer meer dan 10 jaar actief als yoga leraar en personal coach.

AD BROERE (1948), van huis uit econoom, auteur van 'Een menselijke economie' is al meer dan 30 jaar actief in het bedrijfsleven. Als oud bankier, zelfstandig gevestigd bedrijfsadviseur, en docent/ontwikkelaar van leergangen bij diverse Business Schools, weet hij als geen ander zijn licht te laten schijnen op de sterke en zwakke plekken in de economie. 'Het is de hoogste tijd om te bouwen aan een economie die het welzijn van mens, milieu en samenleving centraal stelt'.



Aanmeldingen en inlichtingen

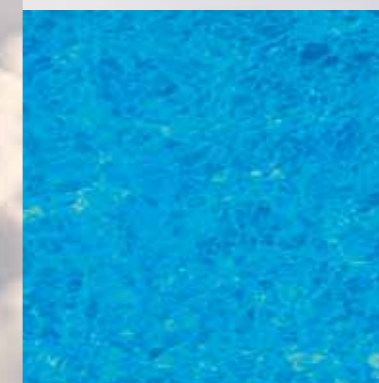
Voor vragen en/of opmerkingen kun je altijd contact met ons opnemen. Uiteraard ben je ook meer dan welkom om je aan te melden voor een intake-gesprek. Daarnaast organiseren wij regelmatig informatiebijeenkomsten. Op onze website tref je hierover alle informatie aan.

SPIRIT IN FINANCE BV

Steenweg 7
5256 KA HEUSDEN
(0416) 66 51 85
info@spiritinfinance.nl

Uiteraard kun je voor meer informatie ook altijd onze website raadplegen:

www.spiritinfinance.nl





SPIRIT IN FINANCE

